

Какие виды страхования выходят на первый план? Эксперт рассказал о спросе в Новосибирске

<https://nsk.dk.ru/news/kakie-vidy-strahovaniya-vyhodyat-na-pervyy-plan-ekspert-rasskazal-o-sprose-v-novosibirsk-237114121>

«Россияне чаще задумываются о накоплениях на образование и будущую пенсию, защите от потери дохода, то есть — об обеспечении “подушки безопасности”».

Директор по продажам ООО «ППФ Страхование жизни» Штефан Ванчек



В сфере страхования жизни в Новосибирской области с начала 2018 г. наблюдается позитивная динамика. Так, количество полисов за первое полугодие по сравнению с тем же периодом 2017 г. выросло на 34%. В первом полугодии 2017 г. жители региона приобрели 17 209 полисов страхования жизни, в этом году — уже 26 001 полис.

Наибольшей популярностью среди россиян, в том числе и в регионах, пользуются инвестиционное и кредитное страхование. Продукты инвестиционного страхования активно продвигают банки как альтернативу вкладам. Популярность кредитного страхования объясняется снижением ставок по кредитам, а также оживлением на рынке ипотеки. Растет спрос и на классическое страхование, финансово защищающее жизнь клиента в непредвиденных ситуациях со здоровьем. Повышение спроса на такие услуги обусловлено реформированием пенсионной системы и популяризации темы накоплений в обществе. Россияне чаще задумываются о накоплениях на образование и будущую пенсию, защите от потери дохода, то есть — об обеспечении «подушки безопасности».

Мы ожидаем, что рост классического страхования продолжится. Этот вид защищает накопления клиента в непредвиденных ситуациях со здоровьем, а также дает ему средства на реабилитацию и восстановление. В отличие от других видов страхования, например, авто, клиент не теряет вложенные в защиту средства. В случае наступления риска страховая компания предоставляет ему финансовую поддержку, а по окончании срока действия договора застрахованный получает сформированный капитал и

гарантированный доход. Средства возвращаются клиенту вне зависимости от того, были ли в период действия полиса выплаты или нет.

Среди других преимуществ накопительного страхования — возможность для клиента самому определить сумму финансовой защиты и выбрать риски, в случае наступления которых он получит выплаты. В полисе также устанавливается сумма и периодичность взносов, которые клиент вкладывает в свою защиту.

Таким образом, преодолеть сложную ситуацию и сохранить привычный уровень жизни с полисом накопительного страхования значительно легче. Капитал, сформированный за годы действия договора, будет сохранен и поможет воплотить мечты клиента в жизнь.

PPF Страхование жизни

PPF Страхование жизни (юридическое наименование – ООО «ППФ Страхование жизни») активный участник российского рынка страхования жизни. Компании присвоен рейтинг ruAA (Высокий уровень надежности) по шкале рейтингового агентства RAEX («Эксперт РА»). Собственником ООО «ППФ Страхование жизни» является PPF Group N.V. – успешная международная инвестиционная группа. Компания основана в 2002 г. (ранее работала под брендами Generali PPF Страхование жизни и «Чешская страховая компания»).

ГРУППА PPF

Группа PPF инвестирует свои средства в ряд отраслей экономики, таких как банковское дело, финансовые услуги, телекоммуникации, недвижимость, страхование, добыча полезных ископаемых, сельское хозяйство и биотехнологии. Территорией присутствия Группы PPF является Россия, Европа, страны СНГ, а также Азия и США. В настоящее время (по состоянию на 31.12.2017 г.) PPF владеет активами в объеме более 38 млрд. евро.

Контакт:

Виктория Берсекова

Специалист по связям с общественностью

Телефон: 8 800 775 82 00 доб. 20-85

E-mail: VBersekova@ppfinsurance.ru